POLÍTICA E BENEFÍCIOS

ESPECIALISTA EM VENDAS DE SOLUÇÕES

Olá parceiro,

Apresentamos a política de benefícios dos treinamentos voltados às verticais de negócios da Intelbras – Condomínios, Empresas e Residências.

DA PONTUAÇÃO NO INTELBRAS PONTUA:

Serão creditados 5.000 pontos no benefício Intelbras Pontua para o CNPJ do parceiro que efetuar o treinamento. Caso tenham dois participantes ou mais da mesma empresa, a pontuação será conforme o número de participantes.

A pontuação será direcionada somente aos parceiros (CNPJ) que possuem acesso ao benefício Intelbras Pontua (participantes do Programa de canais Intelbras e outras condições).

A pontuação será apurada até dia 30 e creditada até dia 10 de cada mês.

Os pontos creditados poderão ser utilizados somente no Intelbras Pontua, conforme regulamento do benefício.

Benefício de pontos não direcionado à vendedores dos distribuidores autorizados.

DO KIT ESPECIALISTA EM VENDAS DE SOLUÇÕES INTELBRAS:

Serão enviados kits aos distribuidores que possuírem revendas que realizaram os 3 treinamentos voltados às verticais Condomínios, Empresas e Residências.

O canal deverá repassar o kit ao representante da Revenda que tenha passado pelo pré-requisito supracitado.

No kit o cliente receberá: camiseta polo com identidade de Especialista em Soluções, Porta cartão e chaveiro.

DA INDICAÇÃO DE LEADS:

Aos participantes aprovados nas certificações de Especialista em Vendas de Soluções de qualquer uma das verticais, terão seu score elevado em até 15% da pontuação total (proporcional a quantidade de cursos feitos de verticais de negócios) para indicação de clientes mapeados pelo pré-vendas da Intelbras.

Demais critérios de indicação estarão previstos na política de indicação de leads do Programa de Canais Intelbras.